

インフォシス、Salesforce コンサルティングおよび プラチナ・パートナーの Simplus を買収

北米とオーストラリアで企業クラウド力を促進し、プレゼンスを拡大

バンガロール(インド)およびソルトレイク・シティ(北米) – 2020 年 2 月 10 日: 次世代デジタル・サービスおよびコンサルティングのグローバル・リーダーである[インフォシス](#) (NYSE: INFY) は、北米とオーストラリアで急速成長中の Salesforce プラチナ・パートナーの一社 Simplus の買収に関して正式契約を発表しました。Simplus は、Salesforce クラウド・コンサルティング、導入、データ統合、変更管理、Quote-to-Cash アプリケーションのトレーニング・サービスにおけるリーダーかつアドバイザーとして認められています。

2018 年 9 月に発表された Fluido の買収に加え、今回の買収により、インフォシスは、クラウド・ファーストのデジタル変革においてで比類ない能力を提供できるようになり、エンドツーエンドの Salesforce エンタープライズ・クラウド・ソリューションおよびサービスのプロバイダーとして、インフォシスの地位は更に高まりました。

Simplus は、世界的に認められた Salesforce の専門知識、業界知識、ソリューション資産、エコシステム関係、そしてハイテク、金融サービス、小売、医療、生命科学、製造など多様な業界の顧客をインフォシスにもたらしめます。Simplus は、北米、シドニー、メルボルン、ロンドンに拠点があり、マニラには大規模なデリバリー・センタを有しています。

インフォシスの COO である Pravin Rao は次のように述べています。「今回の買収は、当社がアジャイル・デジタルおよびクラウド・ファーストのデジタル変革能力の増強戦略を強化するため、絶え間なく努力してきたことを再確認するものです。お客様のデジタル化優先事項に適切に対応し、Salesforce エコシステムへのコミットメントを示すうえで、今回の買収は非常に重要です。グローバル企業の業務変革を支援する当社の取り組みは、拡張性と機動性を備えた Simplus のグローバル・デリバリー能力と戦略的な組み合わせることで、さらに強化されます。Simplus とそのリーダーシップ・チームを歓迎します。」

インフォシスのプレジデント Ravi Kumar は次のように述べています。「Simplus は当社の貴重なメンバーとなるでしょう。Simplus の主要マーケットにおけるプレゼンスによって、当社の業界知識と既存 Salesforce 拠点はさらに強化され、Salesforce コンサルティングおよびアドバイスに関する詳細な専門知識のおかげで、企業の変革は加速化するでしょう。当社のポートフォリオが強化された結果、お客様に付加価値を提供できることをうれしく思います。」

Simplus の最高経営責任者兼共同創設者の Ryan Westwood 氏は次のように述べています。「インフォシス・チームと提携することを非常に喜ばしく思っています。私たちは当初からこのパートナーシップをカルチャー・ファーストの観点で見えていました。当社の企業価値を調整し、企業 DNA を保持することで、成長を促進し、Salesforce エコシステムで最も評価の高い最強のパートナーになると考えています」

Simplus の最高執行責任者兼共同創設者の Isaac Westwood 氏は次のように述べています。「インフォシスは信じられないほど世界的に大規模なので、インフォシスと提携することで、グローバルなデジタル変革を実現することも可能になるはずです。」

今回の買収は、慣習的な買収条件にしがたい、2020 年度第 4 四半期に完了する見込みです。

Simplus について

Simplus は、アドバイス、導入、変更管理、マネージド・サービスにより Salesforce エコシステム全体にデジタル変革サービスを企業に提供しています。プラチナ Salesforce パートナーとして、最先端のクラウド・ソリューションで企業の戦略的ビジョンの実現を支援し、パフォーマンスを改善し、ステークホルダーに対する価値を増大させます。4500 件のプロジェクト経験があり、Salesforce の全パートナーのうち上位 1%の顧客満足度評価を得て、Simplus は企業の向上、革新、成長を支援しています。Simplus の詳細情報は、リンク先 www.simplus.com をご覧ください。

インフォシスについて

インフォシスは次世代デジタルサービスとコンサルティングのグローバルリーダーで、46 か国のお客様のデジタル変革を実現しています。過去 30 年に渡り、グローバル企業のシステムと業務を管理してきた経験から、お客様のデジタル変革に専門的な支援を提供します。たとえば AI による変更実行の優先順位付けを利用して企業がデジタル化を実現できるようにします。また、前例のない業績レベルを提供し、お客様に喜んでいただけるように大規模なアジャイルデジタルで業務を支援します。当社の絶えず学習するという方針に基づいて、革新エコシステムのデジタル技術、専門知識、アイデアが構築、伝達され、継続的な改善が推進されています。

リンク先 www.infosys.com では、企業が次のステージに進むために、インフォシス (NYSE: INFY) がどのように支援できるのかをご紹介します。

お問合せ先

インフォシスリミテッド 日本オフィス

マーケティング本部長 安藤 03-5545-3257 Email jo_ando@infosys.com